

Aarresaaren työpaikkailmoitus (www.aarresaari.net)

Myynti- ja projektipäälliköitä

Innofactor on Suomen johtava sähköisten palveluiden toteuttaja. Tarjoamme asiakkaillemme kokonaisvaltaisia ratkaisuja Microsoft-ympäristössä. Ratkaisut perustuvat uusimpiin WWW-pohjaisiin teknologioihin.

Innofactor on kasvanut kymmenvuotisen historiansa aikana yli 50 %:n vuosivauhtia yhdeksi Suomen merkittävimmistä IT-palvelutaloista. Tänä vuonna budjetoitu liikevaihtomme on yli 10 miljoonaa euroa. Voimakkaasta kasvusta huolimatta Innofactorin liiketoiminta on erittäin kannattavaa. Vahva tase turvaa pitkäjänteisen ja kannattavan kasvun myös tulevaisuudessa. Palveluksessamme on yli 130 huippuammattilaista. Toimipisteemme sijaitsevat Espoossa, Kuopiossa, Turussa, Lahdessa ja Oulussa.

Haluatko mukaan osaavaan tiimiimme?

Vakaan liiketoiminnallisen kehityksen ja voimakkaasti kasvaneen tilauskannan johdosta haemme nyt pääkonttoriimme Espooseen

Myynti- ja projektipäälliköitä

Tehtäviisi kuuluvat myyntityön lisäksi omista asiakkuuksista vastaaminen sekä projektien vetäminen. Osallistut myös tiimin strategiatyöskentelyyn sekä tiimityön kehittämiseen. Toimit tiiviissä yhteistyössä tiimisi jäsenten ja muiden myyntitiimien, ohjelmistokehittäjien sekä asiakastuki- ja koulutustiimiemme kanssa.

Tarjoamme sinulle:

- * mielenkiintoiset ja haastavat tehtävät monipuolisissa asiakasprojekteissa
- * työyhteisön, jossa sinulla on mahdollisuus kehittyä yhdessä vaativien asiakkuuksien ja osaavien kollegoiden kanssa
- * kilpailukykyisen palkitsemisjärjestelmän sisältäen tulospalkkiot ja optio-ohjelmat
- * joustavat työaikajärjestelyt, kattavat edut sekä monipuoliset harrastusmahdollisuudet
- * nuorekkaan ilmapiiriin, jossa työtä tehdään tiiviisti yhdessä pilke silmäkulmassa

Tehtävä sopii sinulle, mikäli:

- * sinulla on kokemusta sekä osaamista ratkaisumyynnistä ja/tai projektinhallinnasta, jotka olet voinut hankkia opiskelun tai työkokemuksen kautta
- * sinulla on yritys-, kunta- tai valtionhallintosektorin tuntemusta esimerkiksi työ- tai luotta! mustehtävien kautta. Julkisiin tarjouspyyntöihin vastaamisen k! äytäntöj en tuntemus on eduksi.
- * tunnet mielenkiintoa asiakassektoreidemme www-, asiointi- ja toiminnanohjausratkaisujen myyntiin, määrittelyyn, suunnitteluun, toimitukseen ja jatkuvan asiakassuhteen hoitoon
- * pidät haastavista ja monipuolisista työtehtävistä myynnin, mielenkiintoisten asiakkaiden, johtavien ratkaisujen ja vaativien toimitusten parissa
- * sinulla on ylempi korkeakoulututkinto tai vastaavat tiedot
- * sinulla on työtä pelkäämätön yrittäjähenkkinen asenne
- * sinulle on ehdottoman tärkeää varmistaa myymiesi ratkaisujen loppuunsaattaminen ja pitkäaikainen asiakastytyväisyys

- * arvostat osaavia kollegoita ja olet myös itse valmis jakamaan osaamistasi
- * hallitset myymisen ja projektihallinnan lisäksi jossain määrin ohjelmistoihin liittyvää tekniikkaa
- * pystyt kommunikoimaan asiakkaiden kanssa sujuvasti ja luontevasti ainakin suomeksi ja englanniksi, ruotsinkielentaito on etu.
- * haluat kasvaa selainkäyttöisten sovellusten kansainväliseksi ammattilaiseksi
- * olet valmis toimimaan arvojemme mukaisesti – olet vastuullinen, sitoutunut, kommunikoiva ja läsnäoleva

Avoimet paikat täytetään heti sopivien henkilöiden löydyttyä, mutta toivomme saavamme hakemuksesi viimeistään 19.9.2010.

Vapaamuotoiseen hakemukseen tulee liittää CV ja palkkatoive. Hakemukset lähetetään osoitteeseen rekry@innofactor.com. Sähköpostin otsikoksi: ”Myynti- ja projektipäällikkö”.

Lisätietoja saat halutessasi tiimien esimiehiltä:

Mauno Taajamaa, puh. 0400 931 558: keskiviikkona 25.8. klo 15.30–17.00 ja maanantaina 13.9. klo 15.30–17.00

Jyrki Vepsäläinen, puh. 044 722 7106: keskiviikkona 1.9 klo 15.00–16.30 ja torstaina 9.9. klo 15.30–17.00.

Muulloin kysymykset voi lähettää osoitteeseen rekry@innofactor.com.

=====
Paikkakunta: Espoo

Työn kesto:

Palkkaus:

=====
Työnantaja: Innofactor Oy

Yhteyshenkilö:

Osoite:

Puhelinnumero:

Sähköpostiosoite: rekry@innofactor.com

WWW-osoite: <http://www.innofactor.com>

=====
Viimeinen hakupäivä: 19.09.2010